

TECHNICO-COMMERCIAL GRAND NORD (H/F)

Lauréat du trophée national PME RMC « **Responsable et Durable** », PRODEVAL est un acteur important du développement de la filière biogaz et bioGNV en France, en Europe et en Amérique du Nord.

Nous concevons, fabriquons et entretenons des unités d'épuration du biogaz et de distribution de (bo)GNV pour les agriculteurs, l'industrie et les stations de traitement des eaux. Au travers d'une **aventure humaine collective** unique, avec une équipe jeune et dynamique, à **l'esprit start-up**, nous travaillons pour la **transition énergétique et l'environnement**.

Si vous partagez nos valeurs, vous avez autant de bonnes raisons de candidater au poste de **Technico-commercial Grand-Nord**. Embauchant un CDI par semaine depuis deux ans, nous créons cet emploi pour accompagner et pérenniser notre très forte croissance.

POSTE :

Au sein d'une équipe de 8 personnes, et sous la supervision du Directeur commercial, vos missions principales seront :

- ✓ Rédaction et chiffrage des offres commerciales,
 - ✓ Analyse et réponse aux appels d'offre des marchés publics,
 - ✓ Participation aux présentations et négociations des offres (B to B),
 - ✓ Démarchage de nouveaux clients,
 - ✓ Travaux d'Etudes et Conception préalables pour définir les solutions techniques et fonctionnelles dans les offres, en collaboration avec les équipes Etudes, Projets, SAV.
-
- ✓ CDI, Forfait 218 jours/an (RTT)
 - ✓ Déplacements à prévoir dans le nord de la France + BENELUX
 - ✓ Salaire selon expérience + Prime d'intéressement
 - ✓ Entreprise basée à Valence TGV
 - ✓ Notre politique de recrutement est engagée en faveur de l'intégration des travailleurs en situation de handicap

PROFIL RECHERCHÉ :

Cet emploi est accessible aux personnes titulaires d'un diplôme dans le milieu recherché (Bac +2 minimum) et **habitant dans le Grand-Nord** : Lille, Arras, Beauvais.

Vous justifiez d'une expérience professionnelle d'au moins 3 ans dans un contexte commercial.

Vous êtes autonome, curieux, avez le sens du service client et des aptitudes relationnelles prononcées. Vous êtes organisé, rigoureux et communicant. Vous alliez la technique et les contacts humains. Des connaissances des machines industrielles, de la thermodynamique (fluide et gaz), profil du pétrole ou génie climatique sont un plus.

Vous parlez un anglais courant. Une deuxième langue est un plus.

Vous êtes doté(e) de grandes capacités relationnelles et d'esprit d'équipe, autant dans le contact avec les entreprises clientes sur site qu'avec les collaborateurs.

Au-delà de votre expérience professionnelle, nous recherchons des personnes **motivées**, qui aient le sens de **l'engagement et du service**.

Vous vous reconnaissez dans ce descriptif ? Rejoignez nos équipes !



A pouvoir au plus tôt

Candidature à envoyer à : recrutement@prodeval.eu